

Оффер.

Что это такое и как написать, чтобы он цеплял?

Оффер — это какое-то предложение. Например, предложение услуг, товаров. Он должен быть написан так, чтобы с самого его заголовка человек захотел прочитать дальше.

Сочинять ничего не нужно. Для создания сильных офферов есть формулы, в которые просто нужно подставить сильные слова.



→ **Формулы офферов:**

- **Ключ и польза**

- Подготовка к ЕГЭ с гарантией сдачи экзамена.
- Кредитный брокер — поможем подобрать лучшее предложение.

- **Почти без усилий с пользой**

- По нашей методике вы сбросите 10 кг за неделю.
- Наведем идеальную чистоту в квартире, пока вы будете ходить по магазинам.

- **Неожиданная выгода и видимый результат**

- Купите трехдневный тур по горам и получите 50% скидку на любое туристическое снаряжение у нас в магазине.
- Курсы по таргетингу — после прохождения гарантируем трудоустройство в известные компании. Если не устроим — вернем оплату.

- **«Поможем подобрать» с выгодой и сроками**

- Поможем подобрать лучшую страховку со скидкой 10% и оформим за 5 минут.
- Поможем подобрать диету и комплекс упражнений, благодаря которым вы сбросите лишний вес за 2 месяца.

- **«Как»+польза и что предлагается**

- Как научиться разрабатывать приложения с 0 после обучения у нас.
- Как найти заказчиков неопытному фрилансеру? Научим за 1 консультацию.

- **«Для» (кого)+что предлагается**

- Уроки игры на гитаре для самых маленьких.
- Одежда для беременных со скидкой 20%.



- **«Хватит» и описать чего хватит**

- Хватит работать на дядю! Узнай как открыть свое дело без вложений!
- Хватит мечтать о поездке за границу — у нас лучшие горящие туры.

- **ODS — предложение+сроки+призыв к действию**

- Смартфоны известных брендов в трейд-ин со скидкой 50%. Спешите — только до 20 октября.
- Распродажа золотых украшений. Купите изделие от 10 000 рублей до нового года и получите подвеску в подарок.

- **Крутой результат за минимум усилий**

- Уже через 2 месяца вы будете спокойно разговаривать на английском — наш курс вам в этом поможет.

- **Что продаем+гарантия**

- Любой ремонт и настройка компьютеров и телефонов — если сломается в течение года, починим бесплатно.
- Уроки танцев — если не сможем научить за полгода, вернем деньги.

- **AIDA (внимание, интерес, желание, действие)**

- Как зарабатывать 100 000 в месяц на копирайтинге? Если вы устали брать заказы по 50 рублей на биржах, от такого заработка вас отделяет всего 5 шагов! О каждом из них я расскажу совершенно бесплатно на сегодняшнем вебинаре. Чтобы записаться просто укажите электронную почту.

- **4U (польза, уникальность, срочность, конкретика в цифрах)**

- Восстановим блеск вашего автомобиля. Используем немецкие материалы и специальную технологию с гарантией 1 год. До конца месяца предлагаем скидку 30% и химчистка салона в подарок.



→ Какие выгоды будут смотреться круто в оффере:

- Конкретная цена
- Отсылка на количество товаров/услуг
- Профессионализм сотрудников (конкретика)
- Что-то бесплатное (какой-то бонус)
- Борьба с возражением



→ Как усилить рекламный оффер?

Для этого используют триггеры — специальные действия, слова и фразы, которые цепляют и не дают человеку перевести внимание с оффера. Это больше психологические приемы.

→ Какие триггеры бывают:

- Конечный результат. Сравнение что было и что стало.
- Факты. В чем выгода в конкретных цифрах.
- Конкуренция. Наглядное представление, а чем товар/услуга лучше чем у конкурентов.
- Страхи. Картина того, что будет если не купить то, что предлагается.
- Лидеры мнений. Примеры, как к этому относятся известные люди.
- Скорость. Описание как быстро покупатель почувствует результат.
- Объяснение. Доводы пользы в описании решений проблемы.
- Халява. Элемент бесплатности, срочности или бонусов в продаже.
- Описание уникальности. Что то лучше, чем у других.
- «Все это покупают». Давление на желание следовать моде, трендам.
- Гарантия. Проще купить что то если человек знает, что в случае чего может это заменить или бесплатно починить.
- Что то новое. Все любят вещи, которые новее чем у остальных (новая коллекция, модель телефона).
- Профессионализм. Конкретика о тех, кто предоставляет услуги, делает товары, обслуживает.
- Качество. Подтверждение сертификатами, дипломами и другими документами.



[@nata_smart.life](https://www.instagram.com/nata_smart.life)



https://t.me/defin_is



deFIN
INTERNATIONAL
SCHOOL